

MODÈLE D'OFFRE D'EMPLOI · COMMERCE & RELATION CLIENT

Technico-commercial(e)

Personnalisez les éléments entre [crochets] puis diffusez l'offre.

Qui sommes-nous ?

[Nom de l'entreprise] est [une PME / une scale-up / un groupe] spécialisé(e) dans [secteur / activité], basé(e) à [Ville]. Nous accompagnons [XX] clients [type de clients] et comptons [XX] collaborateurs. [1 ou 2 éléments différenciants : croissance, culture d'entreprise, produits, valeurs...]

Vos missions

Rattaché(e) au [responsable commercial], vous :

- Développez un portefeuille de clients professionnels sur votre secteur
- Analysez les besoins techniques et proposez des solutions adaptées
- Réalisez les chiffrages, devis et offres techniques
- Négociez et concluez les ventes, en lien avec le bureau d'études
- Assurez le suivi des commandes et la satisfaction client
- Réalisez une veille technique et concurrentielle

Votre profil

- Formation technique Bac+2/3 ([BTS TC, DUT GEII / GMP...]) ou équivalent
- Expérience en vente de produits techniques [à préciser]
- Double compétence technique et commerciale
- Autonomie, sens du service ; permis B obligatoire

Ce que nous vous proposons

- Rémunération : [fixe] + variable sur objectifs
- Contrat [CDI], [temps plein], poste basé à [Ville], [télétravail X jours / semaine]
- Véhicule de service, téléphone et ordinateur ; formation produits
- [Avantages : mutuelle, tickets-restaurant, prime de participation, véhicule, CSE...]